



INTELIGÊNCIA QUE ENXERGA O SEU **NEGÓCIO.**

Feita por quem entende a dor do pequeno e médio empresário.
Um custo que cabe no seu bolso.

**NÃO ENTREGO RELATÓRIO,
ENTREGO O SEU PRÓXIMO PASSO!**



O CÍRCULO VICIOSO DO PEQUENO EMPRESÁRIO

ETAPA 01

Opera tudo sozinho**98%**

decidem sozinhos em cerca de 5 áreas — e 96% ainda executam em 4

ETAPA 02

Não sobra tempo**69,2%**

apontam a gestão profissionalizada como o principal gargalo

ETAPA 03

Precifica mal**1 em 10**

consegue repassar ao preço a alta de custos que 7 em 10 sofreram

ETAPA 04

Não busca ajuda**e recomeça**

orientação é vista como despesa, não investimento

29% dos MEIs e 21,6% das microempresas fecham em até 5 anos.

Entre as que fecham, é bem menor a proporção de empresários que buscaram curso, orientação ou consultoria.

Fontes: Instituto Locomotiva / Itaú Empresas · Conselho Federal de Administração · Sebrae

● A SOLUÇÃO

NÃO SOU UM SOFTWARE. SOU SUA CONSULTORA EMPRESARIAL.

O empresário envia seus dados do jeito que já tem — planilha, foto do caderno, PDF, texto ou áudio de reunião — e recebe diagnóstico, indicadores e plano de ação em minutos.

- Não é BI. O cliente não monta dashboard — ele pergunta.
- Não é chatbot genérico. Lê os dados reais da empresa, com contexto de porte, ramo e histórico.
- Não exige implantação. Conta grátis e primeiro insight no mesmo dia.



PASSO 01

Manda

Planilha, foto, PDF, texto, link ou áudio

PASSO 02

Ela lê

Organiza, interpreta e transcreve

PASSO 03

Você recebe

Diagnóstico, indicadores e plano de ação

PASSO 04

Acompanha

Evolução no tempo e comparação com o setor

UMA CONSULTORIA QUE NÃO TERMINA

A plataforma segue a sequência lógica de uma consultoria de verdade. Não encerra no diagnóstico: conduz o empresário ao próximo passo, acompanha a execução e recomeça num patamar acima.

1**Diagnóstico**

A empresa é avaliada por área. Sai um retrato com SWOT.

2**Prioridade**

A Íris aponta por onde começar.

3**Plano estratégico**

Ações priorizadas e indicadores para acompanhar.

O que nos separa de uma IA genérica

Ela conhece o porte, o ramo e o histórico daquela empresa, e mantém a linha do que já foi decidido antes. Uma IA genérica responde o que você pergunta; ela diz o que você precisa fazer a seguir — mesmo quando você não sabe o que perguntar.

4**Acompanhamento**

Monitora a execução e responde às dúvidas.

5**Evolução**

Timeline de progresso e comparação com o setor.

6**Novo ciclo**

Reavalia a empresa e recomeça acima.

O BRASIL É FEITO DE PEQUENO NEGÓCIO

25 mi

empresas ativas no Brasil

94%

são pequenos negócios

10,1 mi

de ME e EPP, fora os MEIs — nosso alvo direto

1,1 mi

novas ME e EPP entram por ano

TAM • total

10,1 milhões de ME e EPP

R\$ 19,0 bi

SAM • atendível

2,5 milhões em comércio e serviços

R\$ 4,7 bi

SOM • 3 anos

2.400 empresas na plataforma

R\$ 3,1 mi

O CONCORRENTE REAL É A PLANILHA

DIRETOS

Pouco ocupado

Looqbox, Cortex Intelligence e Px Data.ai atendem grandes empresas, com venda consultiva e ticket alto. Não há player dominante em IA de autoatendimento para PME.

SIMILARES

ERPs com relatório

Omie, Conta Azul, Bling e TOTVS registram a operação. O dado sai — a leitura não. São parceiros de integração em potencial.

SUBSTITUTOS

O que a PME usa hoje

Excel e IA genérica, gratuitos e onipresentes. O contador resolve fisco, não gestão. E cerca de 160 mil consultorias.

A consultoria resolve, mas não cabe no bolso.

A planilha cabe, mas não resolve. A MaxIA Business faz as duas coisas.

● MODELO DE NEGÓCIO

CINCO PLANOS.

R\$ 1,00 POR ANÁLISE.

VISLUMBRE

R\$ 0

20 análises
porta de entrada

FOCO

R\$ 100

100 análises
1ª conversão paga

VISÃO

R\$ 300

300 análises
plano central

PANORAMA

R\$ 800

800 análises
equipes

HORIZONTE

R\$ 2.000

2.000 análises
grupos e multi-unidade

R\$ 0,30

custo por análise, medido em produção

65%

margem de contribuição, igual em todos os planos

15

clientes para o ponto de equilíbrio

R\$ 4.480

investimento inicial — a plataforma já está pronta

● PROJEÇÃO

DUAS FRENTES, UM SÓ PRODUTO

FRENTE A · EM OPERAÇÃO

Venda direta à PME

Autoatendimento com diagnóstico grátis antes do cadastro. Ciclo de dias. Produto 100% pronto.

FRENTE D · A ABRIR

Instituições de apoio

Sebrae, sistema S, federações e prefeituras licenciam para as empresas que já atendem. Ciclo de 6 a 18 meses.

PERÍODO	FRENTE A	FRENTE D	RECEITA MENSAL	ANUALIZADA	EMPRESAS
Fim do ano 1	R\$ 26.880	—	R\$ 26.880	R\$ 323 mil	120
Fim do ano 2	R\$ 89.600	R\$ 16.000	R\$ 105.600	R\$ 1,27 mi	800
Fim do ano 3	R\$ 201.600	R\$ 60.000	R\$ 261.600	R\$ 3,1 mi	2.400

Projeção sobre custo real medido e preços publicados. São hipóteses — a plataforma ainda não possui clientes pagantes.

O QUE NÃO SE COPIA

Benchmark setorial próprio	Comparação com empresas reais do mesmo ramo, a partir da base acumulada. Exige base instalada e tempo.	
Acervo de desfechos reais	O que funcionou e o que não funcionou em negócios reais, com autorização. Exige histórico.	
Entrada em qualquer formato	Foto, PDF, áudio e planilha bagunçada entram sem tratamento prévio.	
Custo instrumentado	Gateway próprio mede custo por token. Precificação com margem conhecida.	
Marca com rosto	A mascote reduz o medo de tecnologia num mercado de ferramentas sem identidade.	

Barra cheia em verde = barreira estrutural: depende de base instalada e de tempo, e não se compra pronta.

TECNOLOGIAS

Anthropic Claude · OpenAI Whisper · Supabase com isolamento por empresa · Cloudflare · gateway próprio de IA

QUEM EXECUTA

FUNDADORA · IDEALIZADORA E DESENVOLVEDORA

Gerlândia Paiva

FORMAÇÃO	MBA em Finanças, Controladoria e Auditoria pela FGV · Administração pela UFAM
ATUALMENTE	Diretoria de Planejamento, Desenvolvimento e Transformação Digital e conselho administrativo da Maxfio Condutores Elétricos
EXPERIÊNCIA	15 anos como diretora executiva em indústrias de médio porte
AUTORIA	Concebeu e desenvolveu a plataforma. Antes dela, 9 sistemas de gestão implantados

DADOS E DESENVOLVIMENTO

Rodrigo Alexis de Jesus

Analista de Dados e Sistemas

MARKETING

Patrik Arcanjo Correia

Especialista em Marketing e Social Media

CLIENTE

Wesley Silva Ribeiro

Analista de Suporte e Sucesso do Cliente

Time enxuto de quatro pessoas cobrindo produto, dados, marketing e cliente. Comercial dedicado é a próxima contratação.

PRODUTO NO AR. MERCADO A VALIDAR.

JÁ FUNCIONA

- Plataforma publicada, com todos os módulos operando
- Seis formatos de entrada de dados, incluindo áudio
- Custo por análise medido em produção: R\$ 0,30
- Backend do benchmark setorial e do contexto de setor

AINDA FALTA

- Página pública de diagnóstico grátis
- Cobrança recorrente e bloqueio por plano
- Canal de aquisição validado
- **Primeiros clientes pagantes — o gargalo real**

O gargalo não é mais tecnologia.
É descobrir qual dor específica faz a PME abrir a carteira.

O QUE BUSCAMOS

Conexão com o ecossistema para acelerar a validação comercial: acesso a PMEs para os primeiros pilotos e porta de entrada institucional.



PRODUTO NO AR. CUSTO CONHECIDO. MERCADO A VALIDAR.

R\$ 0,30

custo por análise, medido em produção

65%

margem de contribuição

15

clientes para o ponto de equilíbrio

10,1 mi

de empresas no mercado endereçável



maxiabusiness.com.br

vendas@maxiagestao.com · (41) 98831-9817

MaxIA Gestão de Dados Empresariais · Curitiba, Paraná · Ecossistema Vale do Pinhão

Não entrego relatório, entrego o seu próximo passo!